

## сотрудник с опытом менеджера по продажам

Запоріжжя, Україна

### 2.1. Организация и ведение продаж:

поиск потенциальных клиентов;  
ведение коммерческих переговоров с клиентами в интересах Фирмы;  
оперативное реагирование на информацию, поступающую от клиентов, и доведение ее до сведения Начальника отдела;  
выяснение потребностей клиентов в продукции, реализуемой Фирмой, и согласование заказа с клиентом в соответствие с его потребностями и наличием ассортимента на складском комплексе Фирмы;  
мотивация клиентов на работу с Фирмой.

### 2.2. Планирование и аналитическая работа:

составление ежемесячного плана продаж;  
анализ статистических данных продаж и отгрузок клиентов Фирмы;  
предоставление отчетов по итогам работы в соответствии с регламентом работы отдела и Фирмы.  
обеспечение маркетинговых исследований предоставленного сегмента рынка по изучению спроса на продукцию компании, уровень цен у конкурентов, перспектив развития рынка сбыта.  
участие в составлении прогнозов на поставки продукции на склад.

### 2.3. Обеспечение продаж:

прием и обработка заказов клиентов, оформление необходимых документов, связанных с отгрузкой продукции для клиентов Фирмы, закрепленных за собой, а также для клиентов, закрепленных за соответствующими менеджерами отдела  
осуществление информационной поддержки клиентов;  
осуществление информирования клиентов обо всех изменениях в ассортименте, увеличениях и снижениях цен, акциях по стимулированию спроса, времени прихода продукции на склад;  
окончательное согласование с клиентом условий по ценам, дате отгрузки и способу доставки продукции;  
участие в разработке и реализации проектов связанных с деятельностью отдела оптовых продаж;  
взаимодействие с подразделениями Фирмы с целью выполнения возложенных задач;  
участие в рабочих совещаниях;  
ведение рабочей и отчетной документации.  
поддержание в активном состоянии данных о клиенте в информационной системе.  
участие в рассмотрении поступающих претензий и жалоб заказчиков.  
подготовка ответов на предъявленные иски, своевременное предъявление претензий потребителям при нарушении ими условий договоров.

### 2.4. Контрольная:

обеспечение планирования отгрузок товаров со склада, резервирование товаров на складе и своевременное снятие их с резерва;  
обеспечение своевременного поступления средств за реализованную продукцию;

---

Price: **2 000 \$**

Тип оголошення:

Торг: --

Послуги, пропонуую

AvizInfo.com.ua

1/2

